



ABITARE

SISTEMI PER L'UFFICIO E CONTRACT. E, CON O'DESIGN, SACEA INVESTE SUL FUTURO

Sarti dell'arredo: "facciamo quello che ci piace fare"

È il 1946 quando Giampietro Tirinnanzi, nel pieno della ricostruzione post-bellica e sull'onda del fenomeno "baby boom", decide di fondare Sacea, acronimo di "Società Anonima Carrozzone e Affini". La storia di un'azienda che, giunta alla terza generazione, è oggi leader nella progettazione e realizzazione di sistemi di arredo per l'ufficio e formule contract, inizia con la produzione di carrozzine e di tutta una serie di articoli per l'infanzia. Negli anni Sessanta, Sacea comincia a fabbricare mobili per ufficio. Un decennio dopo inizia una lunga e produttiva collaborazione con il designer giapponese Isao Hosoe. Questo incontro sancisce un valore, già presente dall'anno di fondazione, ma che da questo momento diventa fondante: il design. Agli inizi degli anni Novanta l'azienda si affaccia nel nascente settore del contract. Fornisce a Telecom i primi negozi e si specializza via via sempre di più, diventando protagonista, in tempi più recenti, nella realizzazione di importanti catene come Snai, H3G, Yamamay e Carpisa.

Oggi Sacea si presenta come una società che copre praticamente tutti i rami dell'arredamento a carattere industriale - quello per uffici, per negozi e per catene in franchising - ed è riconosciuta come partner affidabile per chiunque necessiti negozi "chiavi in mano". "Siamo - afferma l'amministratore delegato Giorgio Marchi - un'azienda con due core business. Il settore ufficio, nonostante sia un mercato in contrazione, continua a dare grandi soddisfazioni, come dimostrano la recente realizzazione per gli uffici de La Stampa di Torino, gli arredi a Monte Carlo per un player del mercato della navigazione e un importante general contractor. Decisamente più ampia è invece l'attività legata al settore contract, con la gestione dell'allestimento di oltre 200 punti vendita annuali".

Sacea vanta al proprio interno una struttura ben articolata e può lavorare su disegno del committente oppure occuparsi in toto della progettazione, sviluppando format ad hoc, con particolare attenzione alle soluzioni tecnologiche



IL SISTEMA DIREZIONALE NEST DISEGNATO DA KARIM AZZABI



H3G, UNO DEI NEGOZI TRE ALLESTITI IN ITALIA, PROGETTO STUDIO SIGHINOLFI

che si possono applicare all'allestimento di un punto vendita. Se è vero che la soddisfazione del cliente è la prima mission aziendale, Sacea segue direttamente tutte le fasi di un progetto, dalla prototipazione all'ingegnerizzazione, esegue le necessarie prove tecniche, dispone di un ufficio tecnico-commerciale che sviluppa i layout da sottoporre ai clienti e di un ufficio commerciale preparato su tutti gli aspetti tecnologici. "Facciamo i sarti, possiamo rispondere a qualsiasi esigenza di personalizzazione, con la massima flessibilità e in tempi sempre molto stretti", continua Marchi. "Del resto, il fatto di avere in casa il reparto falegnameria, la carpenteria, il reparto montaggio e il reparto verniciatura ci mette nella condizione di avere sotto stretto controllo tutti i fattori produttivi. Oggi vivono e riescono ad affrontare il mercato solo quelle aziende che non devono dipendere da terzi e che sono in grado di essere autonome rispetto alle richieste dei propri clienti". Tutto questo, unitamente al fatto che di generazione in generazione l'azienda porta avanti il progetto industriale con vera passione, come riassumeva il motto "Facciamo quello che ci piace fare" esposto sulla facciata della sede fino a giugno (ora è "Stiamo unendo l'Italia"). Del resto, Sacea la crisi l'ha guardata dritta negli occhi: ha scelto di viverla come un'opportunità e di reagire con forza anziché chiudersi su se stessa. In tal senso, nel biennio 2010-2012 ha investito circa 600mila euro per il rinnovamento degli uffici, dei macchinari e per il rinnovamento tecnologico. "Siamo forti di una struttura di 12.000 metri quadri - afferma Marchi - con uno stabilimento a produzione fortemente integrata, che dispone di sistemi tecnologicamente avanzati e all'avanguardia. Ma, nel contesto attuale, è lo spirito che diventa importante per poter andare avanti". Sacea dunque sta affrontando la crisi con molta determinazione, fornendo ad esempio ai clienti un nuovo strumento finanziario basato sulla possibilità del noleggio operativo di tutti gli arredi sia di serie che su misura, ma anche - e soprattutto - con il recente investimento nella

creazione di una nuova società che ha sede nel sud Italia e precisamente nella zona del Cis di Nola, il polo per il commercio all'ingrosso più grande d'Europa.

Con la nascita di O'Design Srl - società che sarà un punto di riferimento produttivo e industriale e svilupperà come player il mercato del contract e la realizzazione di punti vendita - Sacea traduce in concreto il contenuto dello slogan "stiamo unendo l'Italia", oltre a rafforzare ulteriormente le proprie basi commerciali e industriali. Data la posizione geografica, all'interno del Cis di Napoli e nelle vicinanze dell'interporto, O'Design andrà a interfacciarsi con le catene di negozi presenti, sfruttando competenza e know-how di Sacea. "Se da sempre Sacea basa le proprie attività su logiche di affidabilità, sicurezza, prestazioni e design, questi valori saranno anche i cardini della nuova O'Design", conclude Marchi. "Ma non vogliamo che le due società entrino in competizione sugli stessi mercati. Avranno quindi logiche di prodotto, di mercato e di comunicazione abbastanza simili, ma ognuna in grado di caratterizzare il diverso brand".



SACEA SPA
CERRO MAGGIORE (MI)
TEL. (+39) 0331 447800



CONTROL ROOM DI UN OPERATORE TELEFONICO E TELEVISIVO, PROGETTO SIEMENS E UFFICIO TECNICO SACEA